



SYNOVIVO
Consulting

Cabinet de recrutement

SYNOVIVO Consulting recrute des experts et des cadres pour vos postes stratégiques.

Sciences Du Vivant

Agriculture - Distribution Agricole - Agro-Industrie - Biotechnologie

Audit & Conseil

SYNOVIVO Consulting optimise vos positionnements stratégiques
et vos performances opérationnelles.

Agrobusiness



SYNOVIVO Consulting, un état d'esprit !

Un état d'esprit marqué par des engagements ancrés dans le secteur agro-industriel bien sûr, mais également dans le monde sportif et associatif. Des engagements qui se rejoignent et se conjuguent autour de 2 points :

Les Hommes / La performance

SYNOVIVO Consulting propose ainsi à ses clients de s'aligner sur une promesse : développer les performances par le développement des Hommes.

SYNOVIVO Consulting a été pensé pour accompagner les acteurs économiques investis dans les sciences du vivant, avec une expertise développée sur les terrains de l'agro-industrie et de la distribution agricole.

Expertise métier



Le réseau de SYNOVIVO Consulting est puissant (réglementaire, juridique, RH, média, communication, financier, ...). Cette complémentarité de compétences est une force pour les clients.



Hugues Dumas, fondateur de SYNOVIVO Consulting, a structuré l'offre de services RH et opérationnels avec une approche de dirigeant et d'expert développée pendant 15 ans dans le domaine agricole et agro-industriel. Ingénieur en Agriculture, universitaire en biologie cellulaire, diplômé de l'EDHEC Business School, c'est un dirigeant et manager, spécialiste des métiers du vivant et de l'agrobusiness qui se met à votre service.

I. RECRUTER & ACCOMPAGNER

SYNOVIVO est le partenaire RH de vos comités de direction, filiales et BU.

SYNOVIVO Consulting est un cabinet de recrutement national et international.

Notre réseau est adapté pour des postes stratégiques de cadres dirigeants, managers opérationnels, experts et acteurs de vos entreprises qui nécessitent des compétences particulières ou des profils atypiques.

La chasse de talents peut être directe et confidentielle ou utiliser différents réseaux de communication performants (plateforme et média spécialisés) ou innovants (partenariat digital privilégié).

La méthodologie s'articule autour de 3 phases pour accompagner les clients dans leur recrutement.



PHASE 1 - Analyse de l'environnement et formalisation des besoins

- ✓ Ecoute, Analyse & Compréhension des attentes
- ✓ Définition & Description de fonction en adéquation avec l'environnement, le marché et les collaborateurs



PHASE 2 - Recherche & Evaluation des profils

- ✓ Etape de sourcing et de chasse ciblée
 - Stratégie d'approche directe avec maintien de la confidentialité
 - Stratégie innovante d'approche ciblée via des plateformes spécifiques
 - Mise en œuvre du réseau classique de communication
- ✓ Entretiens d'évaluation et de cohérence métier
- ✓ Evaluation avec des tests de personnalités, de compétences et d'aptitudes.
- ✓ Pré-sélection



PHASE 3 - Sélection, validation & accompagnement

- ✓ Accompagnement de la sélection finale
- ✓ Gestion des candidats non retenus
- ✓ Collaboration et suivi de la prise de fonction

SYNOVIVO s'investit totalement pour vous apporter des solutions alternatives, concrétiser votre développement en succès et s'engage à renouveler le process jusqu'à l'obtention de votre satisfaction.

II. AUDITER & CONSEILLER

SYNOVIVO optimise vos positionnements stratégiques et vos performances opérationnelles.

L'activité d'audit et de conseils opérationnels est destinée aux acteurs de l'agrobusiness avec pour objectifs :

- Accompagner la transformation ou la mise en place de nouvelles stratégies,
- Evaluer les organisations et les projets existants,
- Apporter des solutions alternatives et garantir le niveau de performance visé.



*« Mon métier, c'est de faciliter le vôtre.
Mon expertise, c'est de différencier la vôtre. »*
Catalyseur de réussite et chasseur de talents
Efficience des organisations managériales
Optimisation des opérations commerciales & marketing
Analyse & Accompagnement en agrobusiness



SYNOVIVO Consulting saura valoriser et accompagner vos performances et celles de vos équipes dans les domaines suivants :

- Stratégie & Développement business
- Management & Organisation
- Expertise marché et métier pour les fusions & acquisitions
- Stratégie commerciale : Go-to-market & Déploiement
- Analyse Marketing & Etude de marché
- Conduite du changement
- Management de la performance (accompagnement & tableau de bord)

Le management de transition constitue également un service de SYNOVIVO Consulting si vous recherchez un dirigeant rapidement opérationnel. C'est une solution pour vos périodes de recrutement ou simplement l'accompagnement de vos équipes sans ajout de charge fixe.

Interlocuteur

Hugues DUMAS

Dirigeant – Fondateur SYNOVIVO Consulting

Tel : (+33) 06 33 01 75 37 - E-mail : hdumas@synovivo.com